



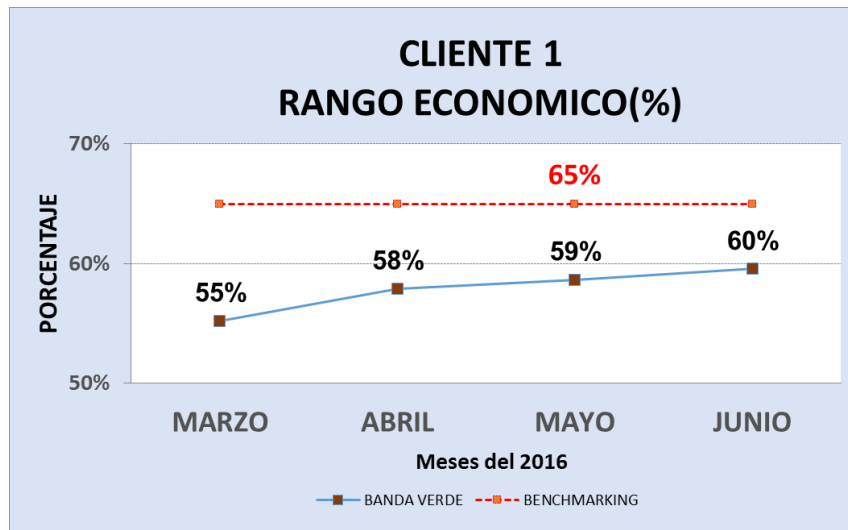
CASO DE EXITOS

**Control Telemétrico
de Gestión en Flotas**

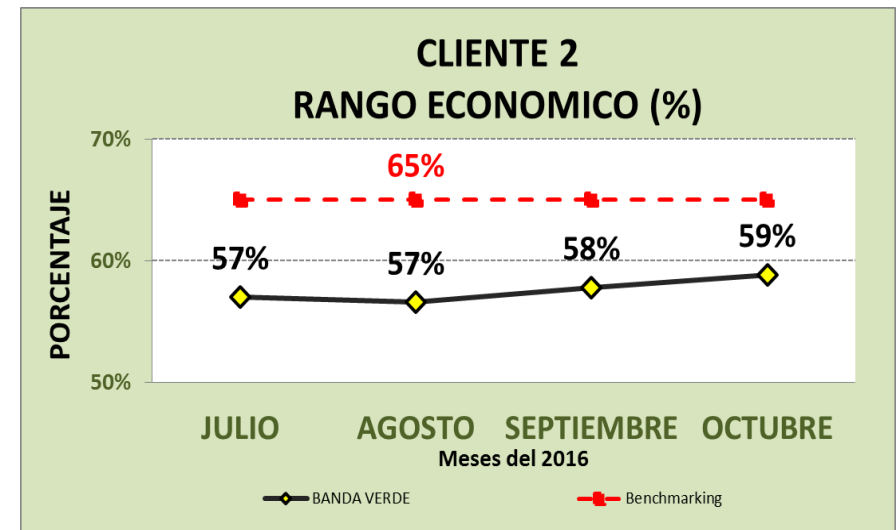
ÁREA DE OPERACIONES

➤ Rango Económico

- Es el porcentaje de tiempo en la que la unidad opera dentro de sus RPM de menor consumo, con la mejor eficiencia del motor.



CLIENTE 1: El Rango Económico se nota una mejora del 9% en Junio respecto a Marzo; ahorrando 52 galones de combustible, con una ruta de Lima – Arequipa. Objetivo a llegar, el 65% (Benchmarking).

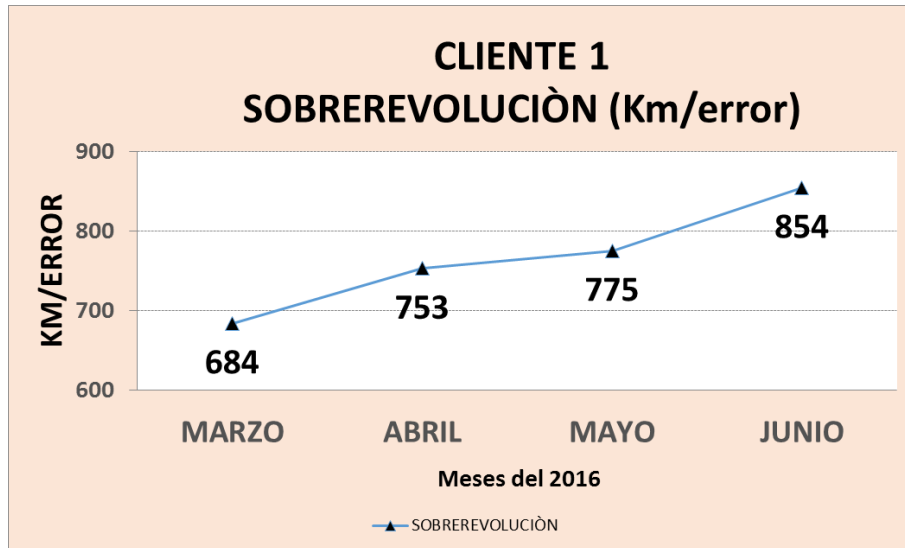


CLIENTE 2: El Rango Económico se nota una mejora del 3.4% en Junio respecto a Marzo; ahorrando 77 galones de combustible, con una ruta Lima / Arequipa / Juliaca / Madre de Dios; siendo como objetivo el 65% (Benchmarking)

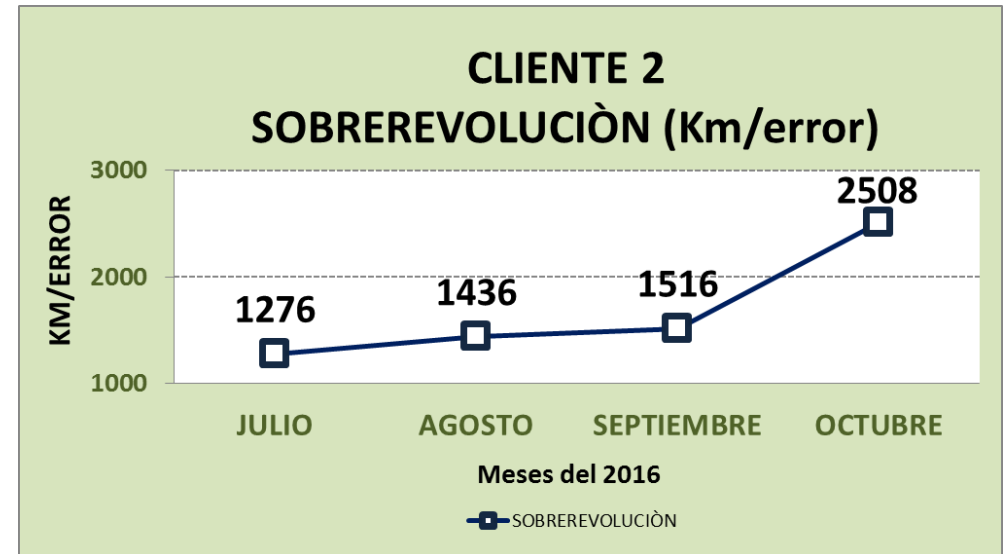
ÁREA DE OPERACIONES

➤ Numero de Sobrerevoluciones de Motor

- Son la cantidad de veces que el operador excedio la RPM permitidas, causando daños prematuros a la unidad.



CLIENTE 1: Se observa una mejora de Marzo a Junio donde el índice de frecuencia sube de cada 684 Km recorridos, a 854 kilómetros. Esto refleja una mejora del 20% respecto a Marzo.

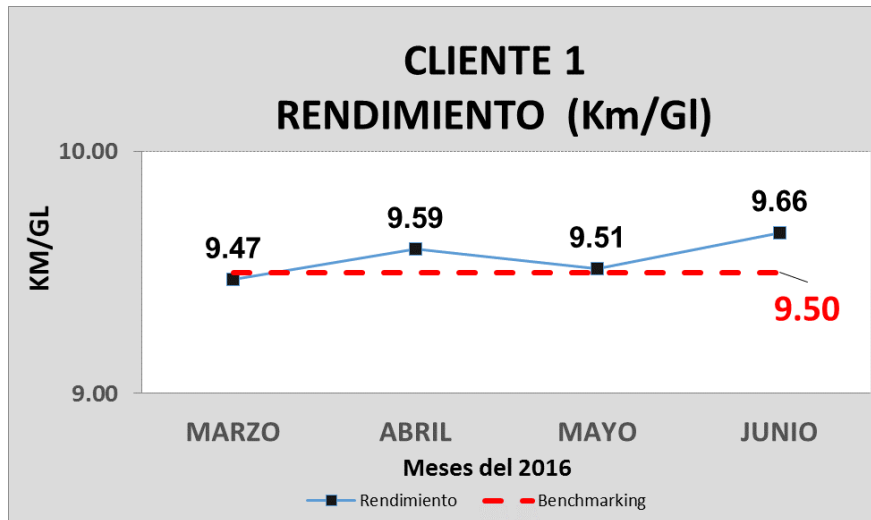


CLIENTE 2: Se observa una mejora de Julio a Octubre donde el índice de frecuencia sube de cada 1276 km a 2508 kilómetros recorridos. Esto refleja una mejora del 106% respecto a Julio.

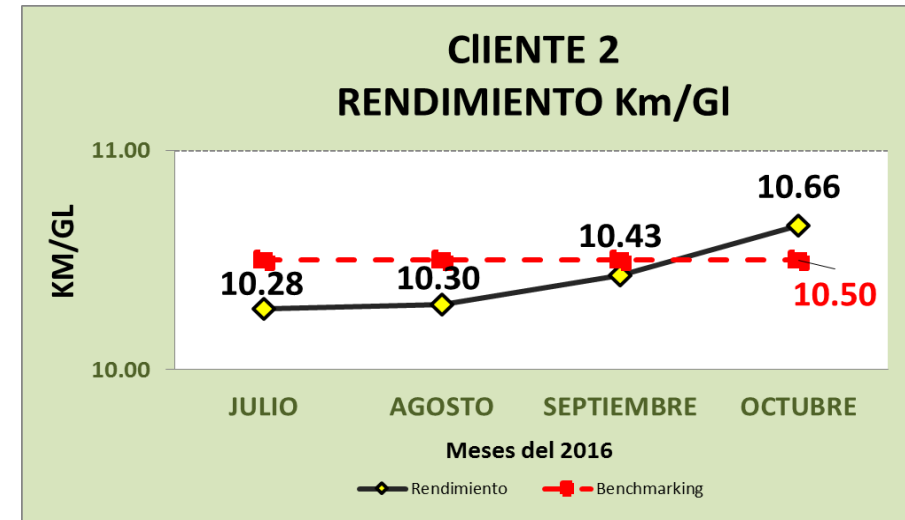
ÁREA DE OPERACIONES

➤ Rendimiento

- Cantidad de galones consumidos por cada kilometro recorrido



CLIENTE 1: Se observa en Junio que tiene un rendimiento de 9.66 km/gl reflejando una mejora del **2%** respecto a Marzo.

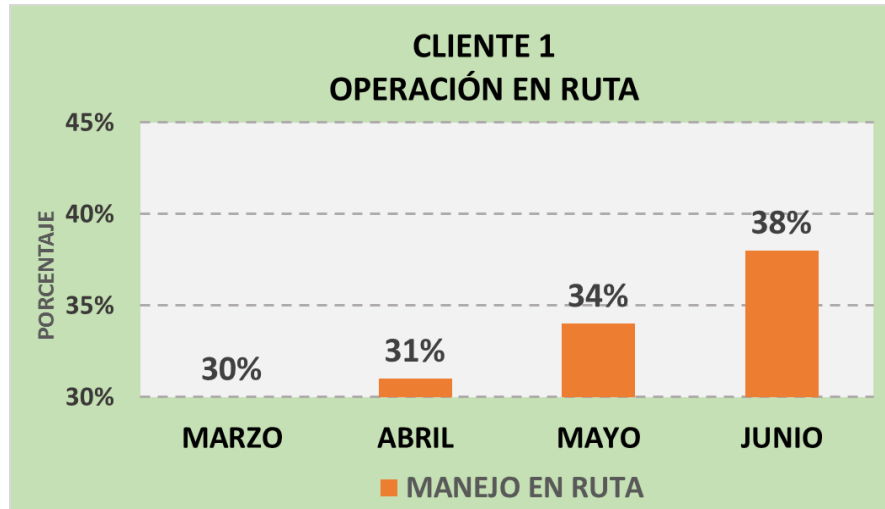


CLIENTE 2: Se observa en Junio que tiene un rendimiento de 10.66 km/gl reflejando una mejora del **4%** respecto a Marzo.

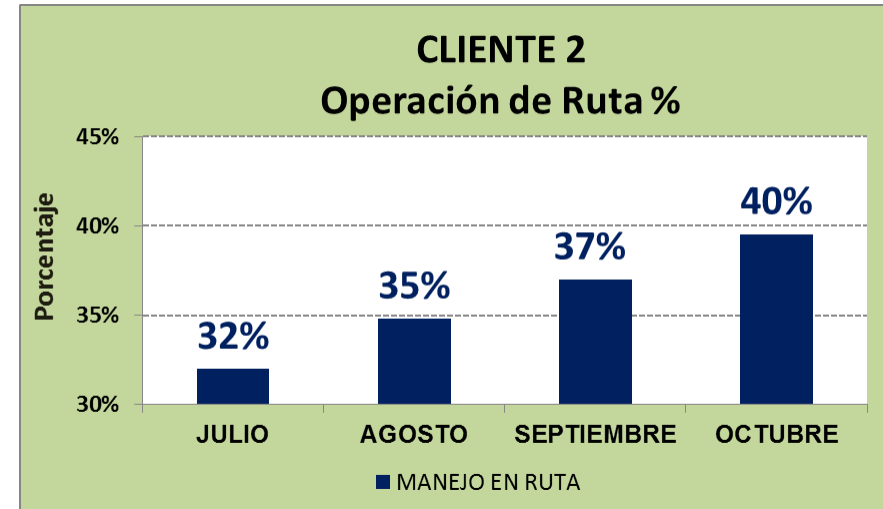
ÁREA DE OPERACIONES

➤ Uso de Flota

- Es el porcentaje del Tiempo Total de Operación de la Flota, donde utiliza 3 variables: Total de paradas, Operación en ruta y Ralentí.



CLIENTE 1: Se observa de Marzo a Junio un incremento de uso de flota de 38%, reflejando una mejora del 21% respecto a Marzo.

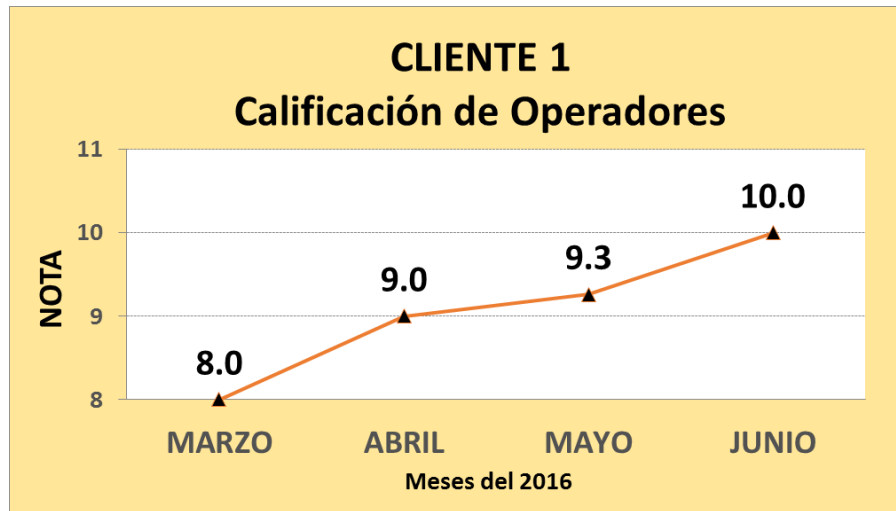


CLIENTE 2: Se observa de Julio a Octubre un incremento en el uso de flota a 40%, reflejando una mejora del 20% respecto a Julio.

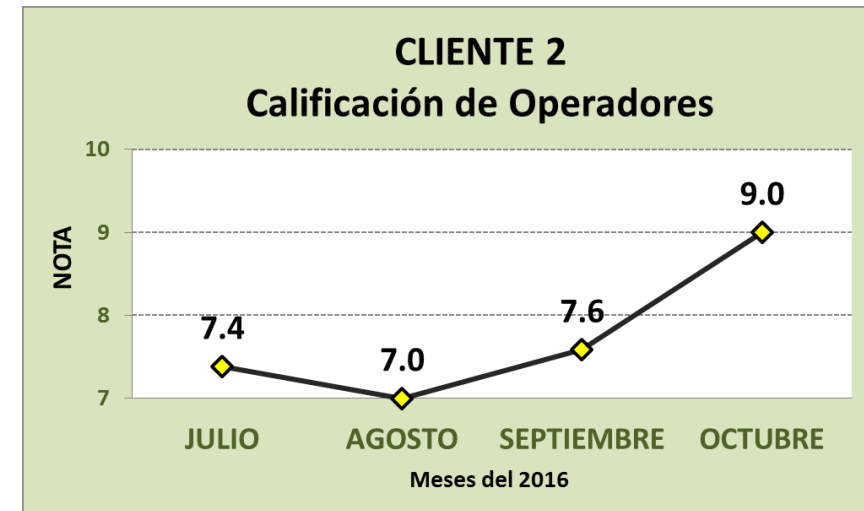
ÁREA DE OPERACIONES

➤ Calificación de Operadores

- Es una ponderación con variables de performance y seguridad dependiendo a la necesidad del cliente basándose en el manejo del operador teniendo como nota máxima 20.



CLIENTE 1: Se observa en Junio la flota obtuvo una calificación de 10, reflejando una mejora del 20% respecto a Marzo.

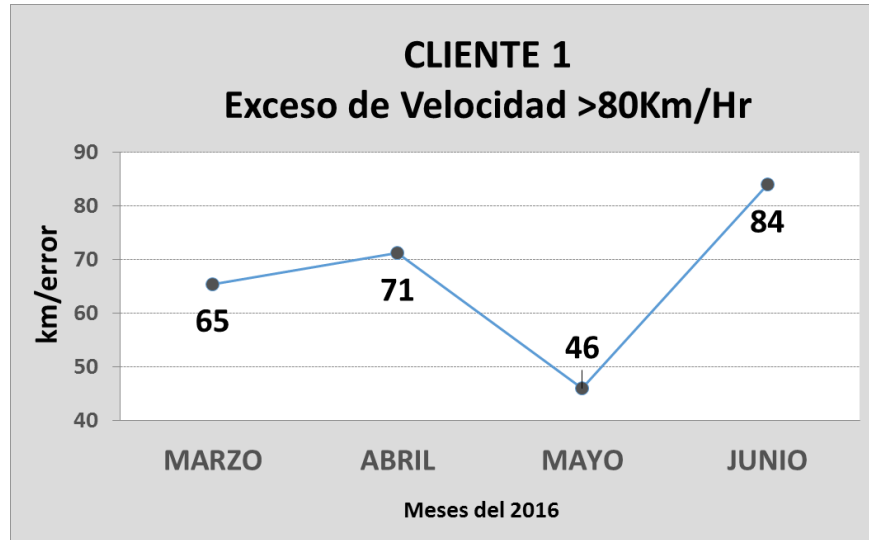


CLIENTE 2: Se observa en Octubre la flota obtuvo una calificación de 9, reflejando una mejora del 22% respecto a Julio.

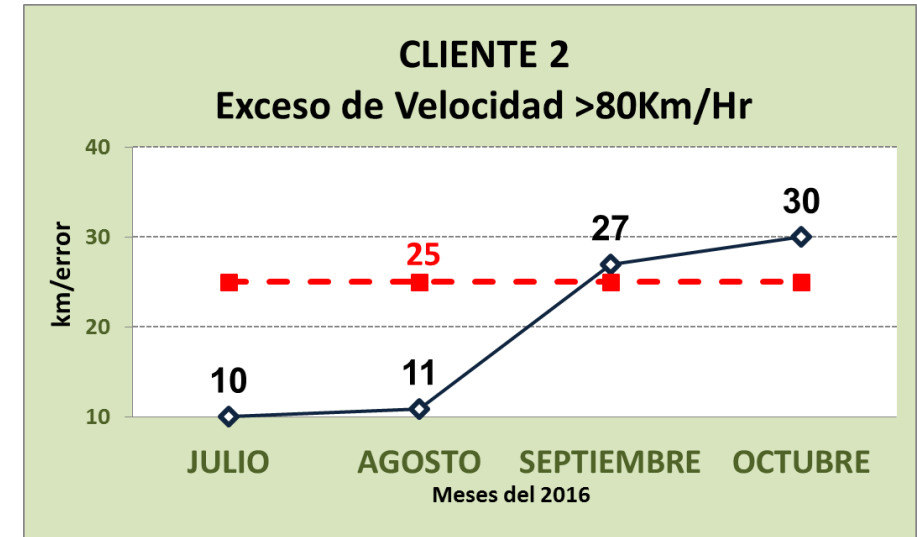
ÁREA DE SEGURIDAD

➤ Exceso de velocidad

- Es el número de veces que las unidades exceden la máxima velocidad permitida, encontrándose propenso a un accidente con daños para el operador y la empresa.



CLIENTE 1: Se observa en Junio que por cada 84 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **23%** respecto a Marzo.

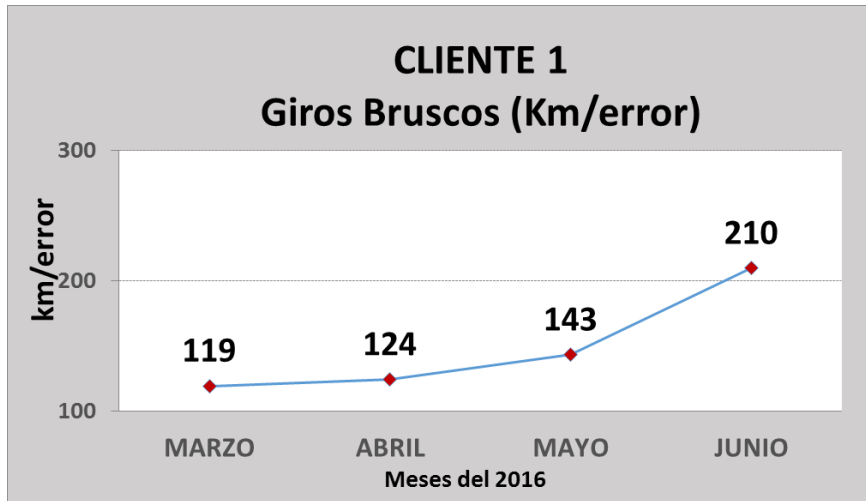


CLIENTE 2: Se observa en Octubre que por cada 30 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **67%** respecto a Julio.

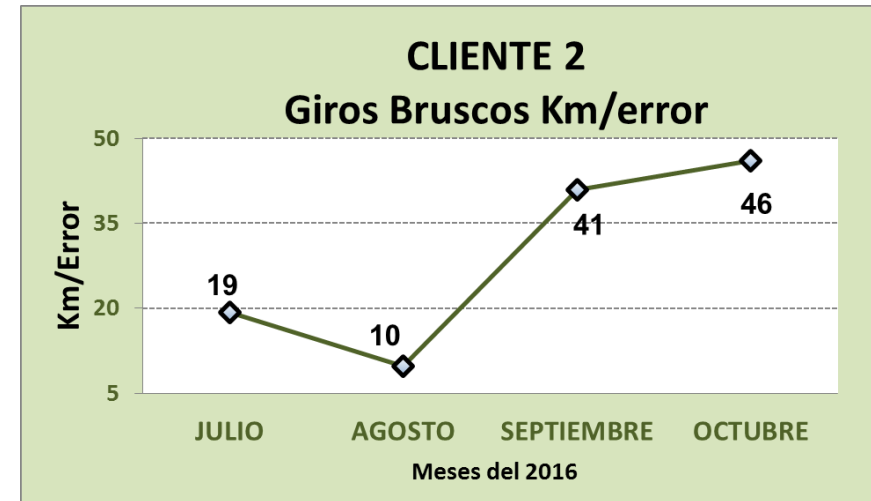
ÁREA DE SEGURIDAD

➤ Giros Bruscos 0.3G

- Es cuando el vehículo en movimiento (con una velocidad de 25 kph) realiza un giro brusco (Maniobra peligrosa) pudiendo provocar un accidente.



CLIENTE 1: Se observa en Junio que por cada 210 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **43%** respecto a Marzo.

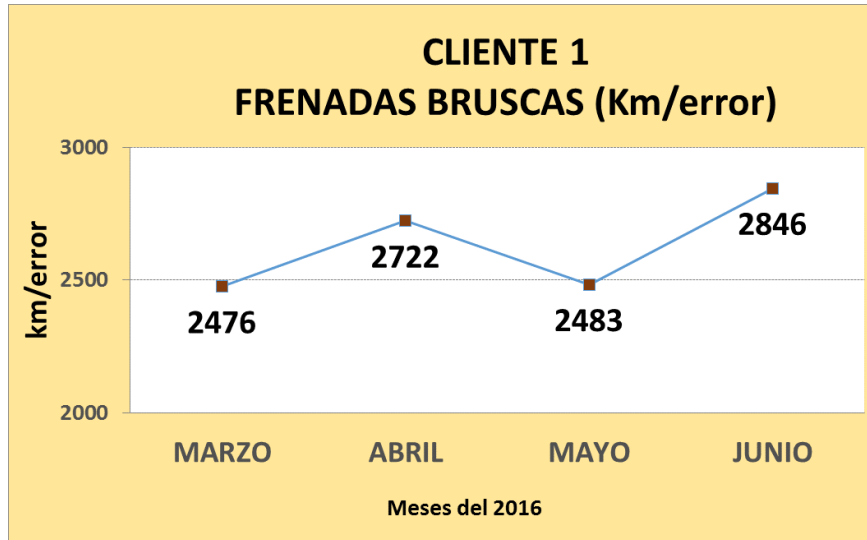


CLIENTE 2: Se observa en Octubre que por cada 46 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **59%** respecto a Julio.

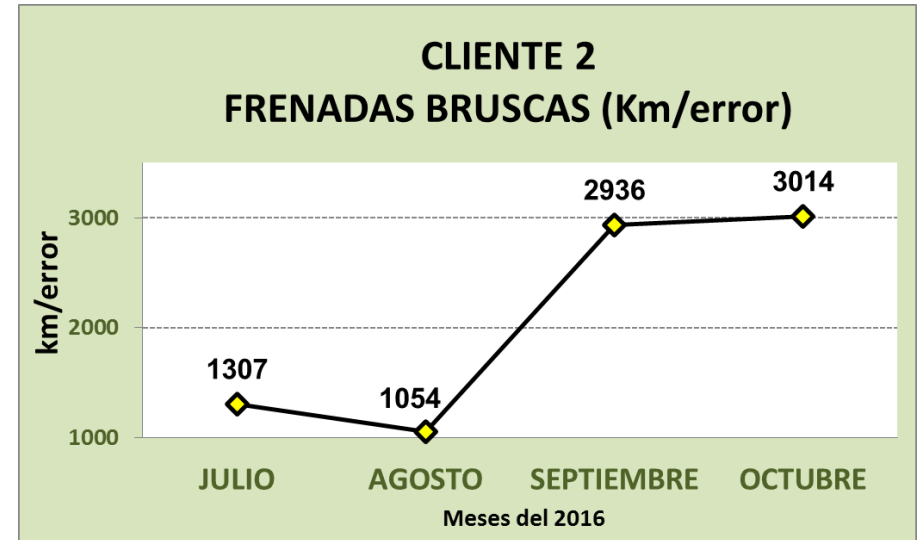
ÁREA DE SEGURIDAD

➤ Aceleraciones Bruscas 0.29G

- Es cuando el operador aumenta su velocidad de forma brusca en un periodo corto de tiempo.



CLIENTE 1: Se observa en Junio que por cada 2846 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **13%** respecto a Marzo.



CLIENTE 2: Se observa en Octubre que por cada 3014 kilómetros se comete un error, reflejando una mejora del **57%** respecto a Julio.

CONTACTO:

César Ferreyros Verme

CEL . 999 760 059

Mail. Cesar.ferreyros@gift.com.pe

www.gift.com.pe